

Stark präsentieren mit *Kopf, Herz & Haltung*



Hake ab, was bereits geklärt ist, und markiere, wo du noch handeln möchtest.

LOGOS – IST MEINE BOTSCHAFT KLAR?

- ☐ Ich kenne meine zentrale Botschaft.
- ☐ Meine Argumente sind nachvollziehbar.
- ☐ Mein Aufbau hat einen roten Faden.
- ☐ Zahlen und Fakten stützen meine Aussagen.
- ☐ Ich beschränke mich auf das Wesentliche.

PATHOS – ERREICHE ICH MEIN PUBLIKUM?

- ☐ Ich kenne die Interessen meines Publikums.
- ☐ Ich nutze verständliche Beispiele und Geschichten.
- ☐ Ich spreche nicht nur sachlich, sondern lebendig.
- ☐ Ich mache deutlich, warum das Thema relevant ist.
- ☐ Ich schaffe eine Verbindung zu meinem Publikum.

ETHOS – WIRKE ICH GLAUBWÜRDIG?

- ☐ Ich stehe hinter dem, was ich sage.
- ☐ Meine Körpersprache unterstützt meine Botschaft.
- ☐ Ich spreche klar und möglichst frei.
- ☐ Ich halte Blickkontakt mit meinem Publikum.
- ☐ Ich bleibe auch bei Rückfragen souverän.

ZUM SCHLUSS



Wo kann ich meine Wirkung stärken: bei Kopf, Herz oder Haltung?

.....

.....